

～今まで営業したことがないので、何からすれば良いのかわからないを解決～

作り手の目線から顧客目線へ モノづくりの本質を 見直す学びの場

本音で語りあう
製造業の社団法人
会員現在**43社**
※2025年6月現在

新規営業・人手不足・人間関係・資金調達の問題は
顧客目線を持つと解決できます

このようなことでお悩みではありませんか

- 今まで営業したことがないので、何からすれば良いのかわからないので教えてほしい
- うちのような小さい規模でも営業に行って相手にしてくれるか不安
- 新しい仕事を取ってしまったら、今請けている仕事があぶれてしまいそうで心配で仕事を増やせない
- トランプ関税の影響で来月からの仕事が止まりそうでどうしようかととても不安だ
- 事業承継する予定だが大丈夫か心配
- 増産対応で今年中に資金調達の必要があってどうしたら良いか困っている



一般社団法人日本ものづくり支援機構は
会員間の情報交換と助け合いでサポートできます



松村 和也

(一社)日本ものづくり支援機構 代表理事
特殊溶接・精密加工の会社、製造業向け人材派遣紹介会社を経営。自動機の開発設計や溶接スクールも手掛ける。



中堂 賢嗣

(一社)日本ものづくり支援機構 阪神支部長
製造業としての印刷業に限界を感じ、スプレッド理論に基づく営業支援業を開始。「突き抜ける中小企業 ものづくり企業編」の書籍を出版

勉強会の内容

- 第1部 ▶▶▶ 新規獲得事例勉強会
- 第2部 ▶▶▶ 掘り下げ会



7月4日

金

勉強会

18:40~20:10

受付開始

18:15~

会場

尼崎市立小田北生涯学習プラザ

〒661-0976 兵庫県尼崎市潮江1丁目11番1-101

参加料

社団会員無料 【一般】3,000円

お申し込み

右記QRコードからお申し込みください。

参加登録QRコード



日本ものづくり支援機構の目的

製造業を中心としたものづくり産業等の健全な育成および発展を図るとともに、活力ある地域経済社会の形成と基盤強化に貢献、ものづくり産業の技術改革および地域の振興に寄与することを目的としています。

① 製造業のマッチングサービス **すけあい**

機会損失なし!
図形と写真・価格を
出すだけで
外注先が見つかります

仕事を外注したい会社と
仕事が欲しい会社を
オンラインで図面と
写真・価格の確認だけで成立

営業に行かず
見積もりもせずに
空いた時間に
仕事を入れられる!

＼お客様の声／

千葉県 溶接加工会社

半導体製造装置を作る元請けから真空用部品(チタン製)1万個の急ぎ(納期2週間)の注文が入る。2交代で製造している状態でキャパシティギリギリで工場を回している状態なので対応できそうにない。部品製造に必要な溶接は特殊であるため、溶接は自社で対応することとした。挽物の切削加工についてはスケアイにアップして登録している会社に図面と価格を見てもらって、対応できる大阪府の会社に依頼し、無事元請けのオーダーに応えることができ喜んでいただけた。

京都府 精密プラスチック金型設計製作会社

自動車のプラスチック部品の製造金型を作成する会社。世界的なサプライチェーンの混乱で系列のプラスチック金型の注文が激減。遊休設備で部品製造ができないかと社長直々営業するも、営業が不慣れなと系列を超えての受注のハードルが高く中々受注できず。そんな中知人の紹介でスケアイに登録。1週間後に上がってきた図面を見て社内の設備で対応できることがわかり、受注する。短納期のため従業員には残業をしてもらうことで対応することができた。この取引にお陰で新たな販路をみつけることができ非常に助かった。

② 定例勉強会

本部・各支部で毎月1回顧客目線マーケティング等の勉強会を開催



③ 展示会出展

ものづくり支援機構で共同出展



④ 営業支援

新規営業活動のサポートを行います

⑤ 海外販促開拓

海外17カ国向けECサイト運営